



CHOCOLISSIMO

MM Brown Deutschland GmbH, Inhaber der Marke CHOCOLISSIMO, beschäftigt sich seit mehreren Jahren mit Herstellung und Vertrieb von exklusiven und handgefertigten Pralinen und Schokoladenprodukten. Unsere nationalen und internationalen Firmen- und Privatkunden schätzen an uns die individuelle und schnelle Umsetzung der süßen Werbeideen und Marketingprojekte.

Zur Verstärkung unseres Kundenbetreuungsteams suchen wir in Vollzeit eine(n):

Key Account Manager / Key Account Managerin

Ihre Aufgaben:

- kompetente Betreuung des bestehenden Kundenstamms (telefonische, auf Messen und vor Ort)
- Akquisition von Neukunden aus dem Bereichen Industrie, Werbemittelhandel & Agenturen
- Bearbeitung von Aufträgen, Erstellen und Nachbearbeitung der individuellen Angebote
- selbständiges Konzipieren und Präsentieren von Ideen für individuelle Schokoladenprodukte
- Intensive Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und dem Verkaufsteam

Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Hochschulabschluss
- Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Engagement
- Zielstrebigkeit und kundenorientiertes Handeln gepaart mit unternehmerischem Denken zeichnet Sie aus
- Sie bringen Erfahrung und Abschlussstärke im Vertrieb mit
- sehr gute PC Kenntnisse und verhandlungssicheres Englisch (jede weitere Sprache ist vom Vorteil)
- sicherer Umgang mit Internet und Social Media
- Sie haben Freude an Neukundengewinnung und ein überzeugendes Auftreten

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühesten Eintrittstermins bevorzugt per E-Mail an Rafael Kladzinski (jobs@chocolissimo.de)